



Welkom bij Iepenstaete

Advies bij groei- en financieringsvraagstukken

Ondernemen is het creëren van waarde. En daar zijn, behalve ondernemerschap en inspiratie, financiële middelen voor nodig. Zo eenvoudig is het. Zo complex is het tegelijkertijd. Want wie doorziet uw financieringsbehoefte? Wie begrijpt het plan achter uw cijfers? Wie kan uw onderneming op waarde schatten? Wie vindt de investeerders? Wie helpt u uw successen te versterken of te verzilveren?

Welkom bij Iepenstaete. Senior adviseurs die technologische, retail- en foodbedrijven ondersteunen bij groei- en financieringsvraagstukken. Geen consultants met een grote boekenkast en een standaardaanpak. Maar ervaren ondernemers die financiële expertise combineren met branche kennis - en inzicht met daadkracht. Als het om de financiering van een paar ton gaat. Maar ook als er onderhandeld moet worden over honderden miljoenen.

Verken onze dienstverlening op deze website en ontdek of een gesprek zinvol is. We laten ons graag door u uitnodigen.

ICT-oplossingen

Oplossingen op het snijvlak van ICT en Finance

ICT-vraagstukken vergen dikwijls een specifieke aanpak en dito kennis. Daarnaast ontbreekt het een organisatie vaak aan beschikbare tijd. Dagelijkse activiteiten gaan immers ook gewoon door. Tevens kan het ontbreken van voldoende know-how een issue zijn.

Iepenstaete kan u hulp bieden in de vorm van ICT-projectbegeleiding en -ondersteuning. Met Rien van de Velde en Albert de Vink beschikt Iepenstaete over uitgebreide expertise op het gebied van ICT-implementaties. Daarnaast kunnen wij u ook van dienst zijn met het opzetten van de juiste management informatie en het inrichten en beheer van databestanden. Ook het optimaliseren en automatiseren van processen behoort tot de mogelijkheden.

Onze aanpak: geen lijvige documenten maar pragmatisch en hands-on.



Interim management

De vakspecialisten van Iepenstaete zijn in staat, door hun jarenlange ervaring, zich in korte tijd in te leven in complexe organisaties en markten. En daarom bieden wij voor uw onderneming wellicht de beste oplossing om een -tijdelijke- (probleem) situatie heel professioneel te tackelen. Onze deskundigen, uw toekomstige sparing partner, staan altijd klaar voor een nieuwe uitdaging. En de back-up van onze senior partners garandeert dat onze professionaliteit altijd wordt gewaarborgd. Onze vakspecialisten zijn ook op tijdelijke of interim basis beschikbaar om u te ondersteunen.

Over Iepenstaete

Ondernemende adviseurs voor groei- en financieringsvraagstukken

Iepenstaete is synoniem aan Hans van den Brakel en zijn partners. Ondernemende adviseurs voor groei- en financieringsvraagstukken. Geen stuurman die alleen aan wal hebben gestaan. De meeste adviseurs hebben in het verleden eigenhandig een onderneming opgebouwd en bestuurd. Ze spreken uw taal, begrijpen uw belangen, doorzien uw plannen, ontrafelen uw cijfers.

Onze aanpak is niet die van praten, rapporteren, factureren. Maar van luisteren, denken, doen. Dat kenmerkt ons. Om welke financiële vraagstukken het ook gaat, we denken pragmatisch. Wij combineren gedegen expertise op het gebied van financieringen en financieel management met inhoudelijke branchekennis. Dat vinden onze opdrachtgevers uniek. Onze adviezen krijgen daardoor een brede basis. We geloven de cijfers niet omdat ze op de rekenmachine staan. Maar omdat we begrijpen, daadwerkelijk begrijpen, hoe ze tot stand komen.

Als u dat aanspreekt, moeten we misschien eens persoonlijk kennismaken.

Groei en waardecreatie

Grote en kleine ondernemingen vragen Iepenstaete om advies. De combinatie van financiële en branchespecifieke expertise maakt ons tot een specialist op het gebied van groei en waardecreatie. We kunnen niet alleen vaststellen wat de waarde van uw onderneming is of wat de kwaliteit van uw financiële prognose is. Inspirerend voor u is juist dat we daar ook onze ideeën over groeimogelijkheden aan kunnen toevoegen.

Wij verzorgen:

Het opstellen van businessplannen

U wilt groeien of een nieuw bedrijf(sonderdeel) starten. U hebt een gat in de markt ontdekt of een kansrijke innovatie die u wilt verzilveren. Goed plan.

Wij herkennen de ondernemingsdrang die bij u naar boven komt wanneer u een marktkans signaleert. Er is alleen geen financieringspartij die daar genoeg meeneemt. Daarom onderbouwen en versterken wij uw ideeën graag in een businessplan. Een plan dat daadwerkelijk kans van slagen heeft. Eenvoudigweg omdat het realistisch is, compleet met haalbaarheidsanalyses en de verwachte kasstroom.

We houden er niet van om naar het gewenste rendement toe te rekenen. We houden er ook niet van om een plan te maken waarin we investeerders naar de mond praten. Puur omdat u daarmee uw doel uiteindelijk niet bereikt. We maken graag samen met u een businessplan of een meerjarenplan, dat u later als één van de pijlers onder uw succes beschouwt.

Coaching naar de volgende ondernemingsfase

Omdat uw onderneming zich altijd blijft ontwikkelen, komt u voor nieuwe vraagstukken te staan. Vraagstukken op het gebied van strategie, financiering, overname, verkoop, financieel management of de opbouw van rapportages.

Iepenstaete geniet van uw ambities en coacht u als ondernemer, management, directie of raad van bestuur. Door onze jarenlange ervaring - als ondernemer en als adviseur - herkennen wij kansen en bedreigingen, sterkten en zwakten. We zijn geen coaches die met een lijst opties komen, maar staan naast u bij het maken van de keuzes en het realiseren van de gemaakte keuzes. We *gán* ervoor. Geloven erin en staan naast u als de daad bij het woord gevoegd moet worden.

Wij bieden u een stuk houvast en een klankbord bij essentiële beslissingen. Nodig ons alstublieft niet uit als u jaknikkers zoekt.

Quick scans

Er zijn een aantal momenten, of het nu heel goed gaat en u grip wilt blijven houden, of het heel slecht gaat en de druk op uw financiering toeneemt, dat een objectieve blik naar uw eigen organisatie geen kwaad kan. Het maakt ons niet uit of dat uw eigen wens is of dat uw financier hierom heeft gevraagd ter onderbouwing



van een lopende of nieuw aangevraagde financiering.

Wij voeren een quick scan uit. Kijken rond, vragen door, onderzoeken, ontrafelen. Om dan snel, afhankelijk van de urgentie binnen een kort tijdsbestek, te rapporteren. Een quick scan geeft u een andere blik op uw organisatie en levert nieuwe inzichten en ideeën op. De rapportage helpt u betere beslissingen te nemen op strategisch en financieel gebied. En dat is goud waard.

Finance

Corporate finance is een van de specialismes van Iepenstaete. Een specialisme waarbij het niet alleen draait om cijfers. Zeker niet. Het zijn uitdagingen die vragen om een ondernemende adviseur die verder kijkt dan de cijfers.

Onze rol is veelzijdig. We onderzoeken en analyseren, voeren onderhandelingen, overtuigen investeerders, geven adviezen en voegen de daad bij het woord. We worden graag uitgedaagd om de casus met een creatieve oplossing aan te pakken. Ruimte voor onze eigen interpretatie en ideeën.

Inmiddels hebben we een groot netwerk opgebouwd van banken en investeerders die waarde hechten aan onze adviezen. We brengen hen en u graag bij elkaar. Wij zijn specialisten in

Acquisitie en verkoop van bedrijven

Steeds meer ondernemingen betrekken Iepenstaete bij de acquisitie of verkoop van bedrijven. Een goede deal, daar gaat het om. Maar wat is een bedrijf waard? En wie gaat dat financieren? Het draait hier om expertise, pure expertise. Die hebben we in huis. En omdat we niet alleen expert zijn in transacties, maar juist in uw branche, zien we vaak meer.

We doorgronden businessplannen en jaarrekeningen en kunnen - door onze branchekennis - kansen en risico's op waarde schatten. Vervolgens maken we ons in de onderhandelingen sterk voor een goede deal waarbij het zowel gaat om prijs als randvoorwaarden. We hebben ervaring met de (ver)koop van bedrijven van enkele tot honderden miljoenen euro's.



Waardering

Om verschillende redenen kunt u benieuwd zijn naar de waarde van een bedrijf of bedrijfsonderdeel. Misschien staat u voor een belangrijke investering, misschien is er een fiscaal/juridische aanleiding.

Iepenstaete kan deze waardering uitvoeren. Vanuit ervaring weten we veel van de food-, retail- en technologiebranche waardoor we het verhaal achter de cijfers sneller begrijpen. Het maakt ons niet uit in welke branche u actief bent, als we het verhaal er maar bij krijgen. Dat is nodig, omdat dit leidt tot een realistische waardering.

Herstructurering en werkkapitaaloptimalisatie

Liquide middelen zijn misschien niet het hart van een onderneming. Maar wel de adem. En ook aan een lange adem kan een einde komen. Optimalisatie van het werkkapitaal levert vaak nieuwe speelruimte op.

We analyseren en herstructureren de kasstromen en minimaliseren het benodigde werkkapitaal. Daarin betrekken we ook oplossingen als factoring, om de post debiteuren sneller om te zetten in liquide middelen. We creëren kansen, gaan op zoek naar nieuwe oplossingen, en blijven kritisch en eerlijk in onze adviezen.

Waar het u om gaat, is het waarborgen van de continuïteit en de levensvatbaarheid. Dat houden we voor ogen.

Financiering

Wie onderneemt, heeft geld nodig. Om te starten, te innoveren, acquisities te doen, kortom: om ambities waar te maken. Geld is een groeiversneller. Maar wie deelt uw ambities en financiert uw plannen?

Iepenstaete kan in veel gevallen het antwoord geven. Niet omdat we zelf investeren, maar omdat we samenwerken met een groot netwerk van banken en private equity partijen. We analyseren uw plannen en uw financieringsbehoefte. En als we erin geloven, maken we ons er sterk voor. Als wij erin geloven, alleen dan. Juist voor de investeerders waar we mee samenwerken, is dat een extra zekerheid.

Of het nu gaat om een herfinanciering of de financiering van groei, om vreemd vermogen of risicodragend



kapitaal: we vinden de juiste partij.

Optimalisatie van financiële processen

Gezond financieel management is een kritische succesfactor voor elke onderneming. Als u niet over de juiste informatie beschikt, kunt u niet sturen. Zo eenvoudig is het. Alleen met een goed georganiseerde planning- & controlcyclus houdt u grip op de cijfers.

Wij helpen u graag bij het optimaliseren van de financiële processen die daarvoor nodig zijn. We ondersteunen u bij het inrichten van adequaat financieel management. Als ondernemers weten we welke informatie cruciaal is voor bestuur, directie en management. En als financials weten we wat banken en investeerders verstaan onder professioneel financieel management. Optimalisatie is een winstpunt voor eens en altijd.

Boekenonderzoek

Om een onderneming op waarde te kunnen schatten, hebt u cijfers nodig. En om die cijfers op waarde te kunnen schatten, is een boekenonderzoek nodig. Een due dilligence. Een grondig onderzoek naar de cijfers en de manier waarop ze tot stand gekomen zijn.

Is de financiële stand van zaken ook daadwerkelijk hoe u dacht en klopt de informatie die u tot dit moment heeft verkregen? We weten waar het rekenen ophoudt en het interpreteren begint. Uiteindelijk kunnen we u een onafhankelijk beeld geven van de échte cijfers. Misschien een bevestiging, misschien een verrassing. Cruciaal voor u, voor banken, voor investeerders, voor kopers en verkopers van bedrijven.

Het evalueren van portefeuilles voor bijvoorbeeld banken en private equity partijen

Als bank of private equity partij staat u steeds voor het zelfde dilemma, de afweging van kansen en risico's. Welk rendement mag u verwachten als u investeert c.q. financiert en met welke risico's?

Iepenstaete komt met een ondubbelzinnig advies. Wij beoordelen bedrijven en businessplannen. We kijken



in bedrijven en boardrooms, praten, voelen, analyseren. We halen de pijnpunten in ondernemingen boven en herkennen onbenutte kansen. En ons advies zal helder zijn en toch beknopt.

Dat we als adviseurs zoveel vertrouwen genieten in de food-, retail- en technologiebranche, heeft niets te maken met de dikte van onze rapporten. Het is onze intuïtie als ondernemers waardoor we kansen en risico's snel op waarde kunnen schatten.

Recovery

Als uw onderneming in zwaar weer verkeert, hebt u geen tijd te verliezen. Er moet zo snel mogelijk een plan gevormd worden. Een strategisch plan om uw organisatie te hervormen en nieuwe perspectieven te creëren. Werk voor Iepenstaete.

We komen en kijken. Onafhankelijk en kritisch. We denken en doen. Creatief en resultaatgericht. We leggen de vinger op de zere plek, zetten waar nodig het mes erin. Dode takken moeten eruit. En levensvatbare onderdelen verdienen een groeizame voedingsbodem. Voor zover kapitaal daarbij een rol speelt, zetten we ons netwerk van banken en investeerders graag in om tot een oplossing te komen.

Dá is recovery en uit ervaring weten we dat de resultaten veelbelovend zijn.

Participeren in ondernemingen met een groei-ambitie

Doelstelling

Iepenstaete richt zich op Nederlandse ondernemingen met een duidelijk groeipotentieel. Iepenstaete investeert in kleine en middelgrote ondernemingen met een positieve cashflow en een interessant groeiperspectief. Kwalitatief management is een vereiste. Iepenstaete wil in deze ondernemingen een ondersteunende rol spelen naar de onderneming en het management van de onderneming. Dit doet Iepenstaete door, al dan niet samen met een co-investeerder, een controlerend belang in de onderneming te verwerven. Iepenstaete neemt alleen een minderheidsbelang indien de zeggenschap van Iepenstaete



voldoende is gewaarborgd (bijvoorbeeld door een Raad van Advies of Raad van Commissarissen).

Buy & Build

Het is tegenwoordig voor veel bedrijven moeilijk om hun groeiambities te financieren. Banken zijn zeer terughoudend. Iepenstaete biedt ondernemers de kans om hun groei-ambitie te realiseren. Iepenstaete levert naast eigen vermogen en de financieringsstructuur ook hands-on betrokkenheid bij de bepaling van de strategie. Voorwaarde is een uitstekend professioneel management in combinatie met een gedegen ondersteuning vanuit Iepenstaete.

Inmiddels heeft Iepenstaete 4 investeringen gerealiseerd.

Investeerders

Wij zien, vooral door de terughoudendheid van de banken, in onze praktijk veel mooie investeringsmogelijkheden. Daarom zijn wij op zoek naar investeerders. Een compleet Informatie-Memorandum is beschikbaar. Toezicht op onze investeringsactiviteiten vindt plaats door een Investment-Comitee waar een van de leden een voormalig topman van de familie Brenninkmeijer is.

Adviseurs

Ondernemende adviseurs voor groei- en financieringsvraagstukken. Geen stuurlied die alleen op de wal hebben gestaan. De meeste adviseurs hebben in het verleden eigenhandig een onderneming opgebouwd en bestuurd. We spreken uw taal, begrijpen uw belangen, doorzien uw plannen, ontrafelen uw cijfers.

De heer H. van den Brakel

Oprichter



Hans is gestart bij Van Dien & Co accountants (voorloper PWC) en na 7 jaar in dienst getreden bij Intercena (Anthos), het voormalige hoofdkantoor van de familie Brenninkmeijer. Door het internationale karakter en de diversiteit van bedrijven (o.a. C&A en Redevco), heeft Hans zich ontwikkeld tot een specialist op financieel en fiscaal gebied. Hij was betrokken bij het cashmanagement en de financieringsvennootschappen van de toenmalige holding.

De laatste 10 jaar was hij werkzaam voor Egeria, het Private Equity Fonds van de familie Brenninkmeijer. Eerst als controller; later als financieel directeur. Naast reguliere rapportages bestonden zijn werkzaamheden uit het beoordelen van de, potentiële, acquisities.



klik voor een vergroting

Daarnaast hield hij zich bezig met de financiering, structuur en fiscaliteit, alsmede de begeleiding van het financieel management van de ondernemingen om er voor te zorgen dat deze voldeden aan de rapportage-eisen van Egeria. In deze periode was Hans statutair directeur van de Holding van Koninklijke Mosa te Maastricht.

Hans is sinds september 2007 werkzaam als zelfstandig bedrijfsadviseur en oprichter van Iepenstaete bedrijfsadviseurs. Daarnaast is Hans commissaris bij Holland Venture III (investeringsfonds) en de Van 't

Hek Groep.

"De grootste beloning is de kick om ondernemers te helpen"

De heer A. de Vink

Foodindustrie-specialist



Albert de Vink studeerde fiscale bedrijfseconomie aan de Erasmus Universiteit te Rotterdam. In de periode 1990-2000 was Albert CFO bij Aluchemie Botlek te Rotterdam. Aluchemie Botlek maakt deel uit van het Alusuisse-Lonza concern te Zürich. Hiernaast ondersteunde hij de sales office in Zürich en was hij bestuurslid van het Alusuisse pensioenfonds.

In 2000 en 2001 was Albert CFO bij Hazlewood Fish Division. Een belangrijk speerpunt was de herimplementatie van de ERP systemen. Daarnaast gaf hij ondersteuning aan het verkoopproces van de vier bedrijven in Nederland en in het Verenigd Koninkrijk.

In 2002 werd Albert CFO van de Ad van Geloven Groep. Hij was verantwoordelijk voor de acquisitie en integratie van Van Lieshout Snacks BV en Mora alsmede ondersteunde hij de verkoopprocessen aan verschillende private equity partijen. Tot zijn werkzaamheden behoorde ook de financiering van acquisities en de herfinanciering van de groep. Ook bij Ad van Geloven heeft Albert de implementatie en integratie van ERP systemen voor zijn rekening genomen.

De heer R.J. Schuurhuis

Bedrijfsadviseur



Rob is sinds oktober 2016 weer terug bij Iepenstaete als zelfstandig bedrijfsadviseur. Hij zal de Iepenstaete organisatie ook verder gaan uitbouwen.

Na het VWO is Rob gestart op de controlepraktijk van accountantskantoor Berk Zwolle (nu: Baker Tilly Berk). Daarnaast volgde hij in deeltijd de opleiding Register Accountancy bij Nivra - Nijenrode. In de controlepraktijk was hij actief bij middelgrote (familie-) bedrijven in verscheidene sectoren. Dit betreft onder meer de bouwnijverheid, de meubelindustrie, zowel goederen als personenvervoer, groothandelaren, alsmede ook culturele instellingen.

Na ruim 8 jaar werkzaam te zijn geweest in de accountancy heeft Rob de overstap gemaakt naar het bedrijfsleven. De afgelopen 10 jaar heeft hij in het bedrijfsleven veel ervaring opgedaan op het gebied van (re-) organisatie van (familie-) bedrijven, waaronder als algemeen directeur bij HAZA Groep B.V. Dit in wederom verscheidende sectoren waaronder een internationaal productiebedrijf, bouwnijverheid, internationale groothandel en import/export ondernemingen.

Iepenstaete Business Cases

Iepenstaete Bedrijfsadviseurs is als adviseur betrokken geweest bij uiteenlopende trajecten in verschillende vakgebieden.

Groei & waardecreatie

Coachen

- Hans van den Brakel is namens Iepenstaete benoemd tot vaste adviseur van de directie bij een producent in de voedingindustrie met eigen winkels met meer dan EUR 20 miljoen omzet.
- Hans van den Brakel is namens Iepenstaete benoemd tot vaste adviseur van de directie bij een bedrijf in de groente- en transportsector met meer dan EUR 50 miljoen omzet.
- Hans van den Brakel is namens Iepenstaete financieel adviseur bij een snel groeiend bedrijf in de

technologie sector.

Quick scans

- Iepenstaete voert Quick scans uit in opdracht van bedrijven of van banken.
- De afgelopen jaren heeft Iepenstaete de meeste Quick scans in opdracht van banken uitgevoerd. In drie van de vier gevallen heeft dit geleid tot herfinanciering en continuïteit van de onderneming.

Financiering

Acquisitie en verkoop van bedrijven

- Iepenstaete ondersteunde een van de potentiële kopers gedurende het proces voor een onderdeel van de Maxeda Group.
- In 2010 heeft [Iepenstaete Adrime verkocht aan het Franse Weborama, \(klik voor het artikel\)](#).
- Voor een onderneming in de foodbranche heeft Iepenstaete de strategische overname van een bedrijf met 4 miljoen omzet begeleid. Dit betrof begeleiding van het gehele overnametraject.
- Voor een bouwgerelateerde onderneming zijn twee strategisch aankopen begeleid. Dit betrof middelgrote ondernemingen. Wij hebben de begeleiding van het gehele traject op ons genomen.
- MBI van een bedrijf in de bouwsector met EUR 2 miljoen omzet. Begeleiding van onderhandelingen, financiering, structurering en Due Diligence.
- MBI van een Keniaans/Nederlandse onderneming in de groente/transportsector van meer dan EUR 50 miljoen omzet. Begeleiding van het Due Diligence proces, financiering en de structurering.
- Acquisitie van een onderneming in de technologie sector van EUR 10 miljoen omzet. Het uitvoeren van een Due Diligence onderzoek, financiering, structurering, algemene advisering ten aanzien van de aandeelhoudersovereenkomst, etc.
- Acquisitie van een onderneming in de medische sector. De begeleiding betrof het gehele traject. Inmiddels hebben wij een internationale add-on voor dit bedrijf begeleid.
- Iepenstaete heeft het nieuwe management begeleid bij de onderhandelingen en geadviseerd over de nieuwe structuur betreffende de spin-off van de Sony-Ericsson vestiging te Emmen, thans geheten Tonalite. [-Klik hier voor het nieuwsbericht.](#) [-Klik hier voor het persbericht als .pdf](#)

Herstructurering

- Vanuit het oogpunt van continuïteit en waarborging van het familiekapitaal heeft Iepenstaete een grote fabrikant van consumentengoederen begeleid met de herstructurering.



Optimalisatie van financiële processen

- Iepenstaete heeft het management van een grote retail onderneming begeleid in de vertaling van de strategie naar de financiële prognoses daarvan.
- Het optimaliseren van de financiële rapportage van een middelgrote investeringsmaatschappij.

Uitvoeren en begeleiden van boekenonderzoeken

- Iepenstaete voert boekenonderzoeken uit voor een aantal investeringsmaatschappijen. Dit betreft een grote diversiteit aan bedrijven, zowel qua sectoren als grootte.

Recovery

Onze klanten hebben er de voorkeur aan gegeven om niet te worden vermeld op onze website, ook niet anoniem. Wij begrijpen en respecteren hun beslissing.

Branches

test 1234

- Retail
- Food
- Technology
- Services
- Finance

Retail

Grote winkelketens en lokale ondernemingen. Chique modezaken en discounters. Luxe producten en fast moving consumer goods. De retail is een veelzijdige sector. Een sector die we bij Iepenstaete door en door kennen. We hebben al menige retailorganisatie doorgelicht en de cijfers geanalyseerd.

We hebben de effecten van prijzenoorlogen, stijgende loonkosten, overnames en nieuwe formules gezien.



We kennen de dynamiek van seizoensinvloeden en branchevervaging. We spreken uw taal en zien uw cijfers in de juiste context.

Industrie

De (associate) partners van Iepenstaete zijn vakspecialisten in onder andere de volgende branches:

Food

De foodsector - de voedingsmiddelenindustrie - is een dynamische branche. Strenge wet- en regelgeving en prijsdruk vragen om een strakke organisatie. Een organisatie die efficiënt is en die u volledig onder controle hebt. Sterke concurrentie en een veeleisende consument vragen tegelijk om flexibiliteit en innovatief vermogen.

Bij Iepenstaete bezien we uw kansen en risico's in dat licht. We kennen de foodsector van binnenuit. Dat maakt ons tot een sparring partner die verder kijkt dan de cijfers.

Bouw

De bouwsector in Nederland verkeert in zwaar weer. Beduidend minder bouw gerelateerde activiteiten en dalende prijzen in de woningmarkt. Dit vraagt om een brede horizon en een creatieve kijk op de organisatie van een moderne innovatieve bouwonderneming. Snel schakelen en nieuwe kansen ontdekken. Enkele partners van Iepenstaete zijn inmiddels ervaren -bouwers- en willen u graag op weg helpen naar een sterke bouworganisatie.

Technologie

De weg tussen een goed idee en rendement kan lang zijn. Innovatie is nodig in uw branche en misschien zelfs bepalend voor uw bestaansrecht. Succesvolle innovaties bieden geweldige kansen. Al is het enthousiasme van een engineer nog geen enthousiasme in de markt.

Innovatie is kostbaar. Een investering op zich. En dat bepaalt de dynamiek in uw bedrijfsvoering. U wilt ondernemen met voldoende ruimte voor creativiteit en innovatie. En tegelijk wilt u zorgvuldig sturen op rendement. Bij Iepenstaete hebben we al veel technologische bedrijven ondersteund bij vraagstukken rond groei en financiering.



Finance

Banken, investeerders en private equity partijen werken nauw samen met Iepenstaete. In onze organisatie komt financiële expertise en inhoudelijke branchekennis samen. Kennis van vandaag en de ervaring van jaren.

Op grond daarvan worden we bij specifieke financieringsvraagstukken betrokken. Het maakt niet uit of het gaat om een nieuwe financiering, herfinanciering, het optimaliseren van de (financiële) verslaglegging, de beoordeling van een portefeuille, de waardering van een bedrijf, een quick scan of een gericht advies.

We gaan doordacht te werk; rationeel, analyserend. Toch zijn het juist ervaring, ondernemerschap en creativiteit die onze rol als sparring partner typeren. Bij het beoordelen van kansen en risico's gaan we niet zomaar of op de rekenmachine. We geloven ook onze ogen.

Contact

Promerskazerne
A. Dortsmanplein 3
1411 RC Naarden-Vesting
hans@iepenstaete.nl
+31 (0)35 - 694 1586

+31 (0)65 129 6063 (Hans van den Brakel)